

EmpowerSTART Incentive Richtlinien

Wir bei Nu Skin freuen uns über das EmpowerSTART Incentive*, das Vertriebspartner*innen durch attraktive Boni für das Erreichen wichtiger Leistungsmeilensteine belohnt. Bei der Promotion dieses neuen Incentives ist es allerdings wichtig, dass sich alle Vertriebspartner*innen strikt an die Prinzipien dieser Richtlinien halten. **Jedwede Promotion des EmpowerSTART Incentives, die gegen diese Richtlinien verstößt, ist streng untersagt.**



**Alle Märkte nehmen an diesem Incentive teil, mit Ausnahme von Festlandchina, Vietnam und der Ukraine. Weitere Einzelheiten findest du in den Bestimmungen und Teilnahmebedingungen in My Workspace. Auf der Warenzeichen-Glossarseite unter www.nuskin.com befindet sich eine Liste aller eingetragenen Warenzeichen in Südafrika und den europäischen Märkten von Nu Skin.*



ÖFFENTLICHE POSTS - DOs AND DONTs

Einzelheiten zum EmpowerSTART Incentive dürfen nicht öffentlich bekannt gegeben oder beworben werden (über öffentliche Instagram-Profile, öffentliche Facebook-Seiten usw.). Alle Vertriebspartner*innen müssen sich beim Posten auf öffentlichen Kanälen an die folgenden DOs and DON'Ts halten.



DO: Verwende in deinen öffentlichen Posts nur „EmpowerSTART“, „EmpowerSTART Programm“ oder „EmpowerSTART Incentive“, um Interesse zu wecken (z. B. „Mein Tag war gerettet, als ich von dem EmpowerSTART Incentive erfuhr.“).

DO: Halte dich an die [Richtlinien zu den Erfahrungsberichten und Geschäftsmöglichkeiten](#) und die weiteren Richtlinien von Nu Skin zu den Verdienstmöglichkeiten.

DO: Halte dich an die Community-Standards der jeweiligen Plattformen. So darf beispielsweise das EmpowerSTART Incentive nicht auf TikTok beworben werden.

DON'T: Keine Bewerbung oder Promotion der Einzelheiten zum EmpowerSTART Incentive auf öffentlichen Plattformen.

DON'T: Behaupte nicht oder deute nicht an, dass das EmpowerSTART Programm eine Möglichkeit ist, Geld zu verdienen oder eine Verdienstmöglichkeit darstellt. Der Hashtag #earnwithEmpowerStart darf beispielsweise keinesfalls verwendet werden.

DON'T: Keinerlei bezahlte Promotion (gesponsorte Anzeigen, geförderte Posts usw.).

DON'T: Mache keinerlei Aussagen zum Lifestyle oder Einkommen, die den [Richtlinien zu den Erfahrungsberichten und Geschäftsmöglichkeiten](#) zuwiderlaufen.

INAKZEPTABLE ÖFFENTLICHE POSTS


 **Clint Shepherd**
2m · 

This has been an amazing Monday and seems to only be getting better now that I've heard about Nu Skin's new EmpowerSTART incentive program where you can earn up to €1000!!!
PM to find out how.







 Like  Comment  Share






 Write a comment...     

 **Clint Shepherd**
29m · 


Have you ever wanted to earn a bonus just for doing some social media posts and selling a few products?
With Nu Skin's new EmpowerSTART program you can do that just by submitting your LOI and maintaining your title!!!
PM me if you'd like to EmpowerSTART your Life



 Like  Comment  Share

 Write a comment...     

AKZEPTABLE ÖFFENTLICHE POSTS

 **Clint Shepherd**
July 31 at 1:33 PM · 🌐


Are you ready to EmpowerSTART your life?




 Like  Comment  Share



 Write a comment...     










 **Clint Shepherd** is 😊 feeling happy.
July 31 at 1:39 PM · 🌐

This has been a fantastic Monday, and it got even better since learning about the EmpowerSTART program



 Like  Comment

 Write a comment...     



PRIVATE POSTS - DOs AND DON'Ts

Einzelheiten zum EmpowerSTART Incentive dürfen nur über private Plattformen besprochen und promotet werden. Dazu gehören auch geschlossene Gruppen, private Accounts und der persönliche Austausch. Bitte halte dich an die DOs and DON'Ts beim Mitteilen von Einzelheiten zum EmpowerSTART Incentive in einem privaten Umfeld.



DO: Bewirb die Einzelheiten zum EmpowerSTART Incentive nur in geschlossenen/privaten Konversationen.

DO: Teile die von Nu Skin freigegebene EmpowerSTART Incentive Zusammenfassung am Ende dieses Dokuments, um das EmpowerSTART Incentive zu bewerben (darf nicht bearbeitet oder verändert werden).

DO: Verwende die folgende Kurzfassung des Haftungsausschlusses, wenn du die EmpowerSTART Incentive Zusammenfassung teilst oder besprichst:

*„Als Vertriebspartner*in bedeutende Umsatzerlöse zu generieren, erfordert viel Zeit, Mühe und Engagement. Dies ist kein Programm, um schnell reich zu werden. Es gibt keine Garantie für finanziellen Erfolg und die Ergebnisse variieren stark unter den Teilnehmer*innen. Eine vollständige Übersicht über die Verdienstmöglichkeiten der jeweiligen Level im Vergütungsplan für deine Region/deinen Markt findest du unter <https://www.nuskin.com/content/dam/eu-library/compliance-corner/compensation-summary/brand-affiliate-compensation-summary-emea.pdf>“*

DO: Halte dich an die Richtlinien zu den Erfahrungsberichten und Geschäftsmöglichkeiten und sämtliche Community-Standards der jeweiligen Plattformen. So darf beispielsweise das EmpowerSTART Incentive nicht auf TikTok beworben werden.

DON'T: Behaupte nicht oder deute nicht an, es sei leicht, das EmpowerSTART Incentive oder einen bestimmten Bonusbetrag zu erlangen (z. B. den 100 USD Bonus der Stufe 1 hat man leicht verdient).

DON'T: Erwähne nicht den Betrag des jeweiligen EmpowerSTART Incentives (d. h., 100 USD, 300 USD, 600 USD oder Gegenwert in Landeswährung) oder die Summe der 3 Beträge (d. h. 1.000 USD), außer es handelt sich um die von Nu Skin freigegebene EmpowerSTART Incentive Zusammenfassung am Ende dieses Dokuments.

DON'T: Gib keine direkte oder indirekte Erfolgs- oder Verdienstgarantien, einschließlich Garantien, die mit dem Befolgen eines Systems zusammenhängen oder hypothetische Verdienstmöglichkeiten in Aussicht stellen.

DON'T: Keinerlei bezahlte Promotion (gesponsorte Anzeigen, geförderte Posts usw.).

DON'T: Mache keinerlei Aussagen zum Lifestyle oder Einkommen, die den [Richtlinien zu den Erfahrungsberichten und Geschäftsmöglichkeiten](#) zuwiderlaufen.

INAKZEPTABLE PRIVATE POSTS

 VIP Training Group 



 **Clint Shepherd**
Admin · 2d · 

I'm so excited for Nu Skin's new EmpowerSTART incentive program where you can earn an extra €1000 bonus just for becoming and maintaining Brand Rep status!
If you want to learn how this awesome new incitive works reach out to me for more details.



 Like  Comment  Send




 Write a comment... 


 VIP Training Group 

 **Clint Shepherd**
Admin · 2d · 

Nu Skin's new incitive program is out of this world. You get paid a bonus when you LOI and for just for maintaining your title!!!



 Like  Comment  Send

 Write a comment... 

AKZEPTABLE PRIVATE POSTS

VIP Training Group

Clint Shepherd
Admin · July 31 at 2:35 PM · 🌐

I just heard about Nu Skin's new EmpowerSTART program and couldn't be any more excited. It's awesome to think new Brand Representatives can now receive additional bonuses for their sales activities.

Generating sales compensation as a Brand Affiliate requires considerable time, effort, and dedication. Success will also depend upon your skills, talents, and leadership abilities. There is no guarantee of financial success and results will vary widely among participants. A complete summary of earnings at each level in the Sales Performance Plan for your region/market can be found at nuskin.com.



Like Comment Send

Write a comment...

VIP Training Group

Clint Shepherd
Admin · August 3 at 7:26 AM · 🌐

Shoutout to my awesome team member and great friend Jane Doe for getting her first EmpowerSTART bonus!!!

I am so excited for you and know you are going to do great things!




Generating sales compensation as a Brand Affiliate requires considerable time, effort, and dedication. Success will also depend upon your skills, talents, and leadership abilities. There is no guarantee of financial success and results will vary widely among participants. A complete summary of earnings at each level in the Sales Performance Plan for your region/market can be found at nuskin.com.



Like Comment Send

Write a comment...

FOLIE MIT DER VON NU SKIN FREIGEgebenEN EMPOWERSTART INCENTIVE ZUSAMMENFASSUNG

 <p>SCHRITT 1</p>	Reiche eine Absichtserklärung ein, erfülle deine LOI-Monatsanforderungen und habe mindestens zwei (2) Sharing Blocks** im selben Kalendermonat	Verdiene 100 USD*
 <p>SCHRITT 2</p>	Behalte deinen Status als Brand Representative im ersten Monat mit mindestens vier (4) Building Blocks***	Verdiene 300 USD*
 <p>SCHRITT 3</p>	Behalte deinen Status als Brand Representative im dritten Monat mit mindestens vier (4) Building Blocks***	Verdiene 600 USD*

*Als Vertriebspartner*in bedeutende Umsatzerlöse zu generieren, erfordert viel Zeit, Mühe und Engagement. Dies ist kein Programm, um schnell reich zu werden. Es gibt keine Garantie für finanziellen Erfolg und die Ergebnisse variieren stark unter den Teilnehmer*innen. Eine vollständige Übersicht über die Verdienstmöglichkeiten der jeweiligen Level im Verkaufserfolgsplan ist hier zu finden: <https://www.nuskin.com/content/dam/eu-library/compliance-corner/compensation-summary/brand-affiliate-compensation-summary-emea.pdf>*

+ Wenn du die Brand Representative Qualifikation bis zum 21. August 2023 abschließt, gewinnst du zusätzlich Zugang zur ageLOC WellSpa iO System Preview-Offer.***

EMPOWER*me*

*Anstelle von USD wird der Gegenwert in Landeswährung verwendet. Einzelheiten findest du in Anhang A am Ende dieses Dokuments.

**Eine Untergruppe von Building Blocks. Sharing Blocks bestehen aus 500 Verkaufsvolumenpunkten, die ausschließlich aus Käufen persönlich registrierter Kund*innen und persönlich registrierter Vertriebspartner*innen in deiner Kundengruppe, ausgenommen Brand Representatives, stammen.

***Eine Maßeinheit für Sales Volume (Verkaufsvolumen). Ein Building Block gilt erst dann als erreicht, wenn er 500 Verkaufsvolumenpunkte umfasst.

Ein Building Block mit weniger als 500 Punkten Verkaufsvolumen gilt als unvollständig. Siehe Abschnitt 2.2 des Verkaufserfolgsplans.

****Die BR Qualifikation ist der Prozess, mit dem Brand Affiliates zum Brand Representative werden. Siehe Abschnitt 3.1 des Verkaufserfolgsplans.